



Stalowa Wola, 04.05.2011 r.

**Zakład Mechanika Maszyn Merol Sp. z o.o.**  
**ul. Niezłomnych 43**  
**37-450 Stalowa Wola**

## ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

**Tytuł projektu: Przygotowanie Planu rozwoju eksportu dla ZMM MEROL Sp. z o.o.**  
**Nr wniosku o dofinansowanie: WND- POIG.06.01.00-18-052/11**

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 40 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

Na opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia



8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006)

Złożona oferta powinna zawierać:

1. nazwę i adres oferenta,
2. datę sporządzenia,
3. termin ważności oferty,
4. informację na temat zakresu przedmiotowego opracowania,
5. maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
6. cenę całkowitą netto i brutto wykonania usługi,
7. informację na temat maksymalnego terminu płatności,
8. informację na temat warunków płatności, w tym w przypadku negatywnej weryfikacji PRE oraz informację na temat ewentualnie posiadanego ubezpieczenia prawidłowej realizacji umowy (polisa),
9. skład zespołu projektowego i informacje na temat doświadczeń osób biorących udział w realizacji projektu,
10. informację na temat doświadczeń wydawniczych,
11. informację na temat ilości wykonanych PRE wraz z informacją o Zlecających z danymi kontaktowymi,
12. informację na temat ilości pozyskanych dotacji w ramach I i/ lub II etapu działania 6.1 POIG,
13. informację na temat ilości obsłużonych klientów w okresie ostatnich 24 miesięcy,
14. informację na temat posiadanych referencji w zakresie opracowania PRE wraz z ich kopiami,
15. informację na temat ewentualnego wsparcia po zrealizowaniu projektu.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta i/lub być opatrzona pieczętą firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta, według zasad reprezentacji.

Oferta powinna być ważna minimum do: 31.08.2011 r.

Oferta powinna być przesłana pocztą lub kurierem za potwierdzeniem odbioru na adres siedziby firmy, wskazany na pierwszej stronie, lub też drogą elektroniczną na adres: [a.cupial@interia.pl](mailto:a.cupial@interia.pl)

Zapytanie ofertowe zamieszczono również na stronie internetowej i w siedzibie firmy w miejscu publicznie dostępnym.

Termin składania ofert upływa w dniu: 31.05.2011 r. o godz. 15.00.

Oferty dostarczone po określonym wyżej terminie nie będą rozpatrywane.

W trakcie trwania konkursu ofert nie będą udzielane żadne informacje, które mogłyby mieć wpływ na treść składanych ofert.



Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa	Sposób oceny	Maksymalna ilość punktów
1	Maksymalny termin realizacji zlecenia od dnia podpisania umowy	<ul style="list-style-type: none"> <li>do 60 dni – 10 pkt.</li> <li>pow. 60 dni – 0 pkt.</li> </ul>	10
2	Cena całkowita za usługę netto i brutto	<ul style="list-style-type: none"> <li>do 12.500 zł netto (15.375 zł brutto) – 10 pkt.</li> <li>pow. 12.500 zł netto (15.375 zł brutto) – 0 pkt.</li> </ul>	10
3	Maksymalny termin płatności za usługę	<ul style="list-style-type: none"> <li>pow. 90 dni od dnia zdania PRE, nie później niż w ciągu 7 dni od zatwierdzenia PRE przez RIF (zgodnie z umową o dofinansowanie) – 10 pkt.</li> <li>do 90 dni od dnia zdania PRE, nie później niż w ciągu 7 dni od zatwierdzenia PRE przez RIF (zgodnie z umową o dofinansowanie) – 0 pkt.</li> </ul>	10
4	Warunki płatności i ubezpieczenie realizacji projektu	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferta zawiera klauzulę o braku obowiązku dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE i Oferent posiada ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy na kwotę 50 tys. zł lub wyższą – 10 pkt.</li> <li>Oferta nie zawiera klauzuli o braku obowiązku dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE i/lub Oferent nie posiada ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy na kwotę co najmniej 50 tys. zł – 0 pkt.</li> </ul>	10
5	Zabezpieczenie kadrowe realizacji projektu	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent zaangażuje w realizację projektu 5 lub więcej konsultantów/specjalistów, w tym co najmniej jednego ze stopniem naukowym doktora w dziedzinie nauk ekonomicznych – 10 pkt.</li> <li>Oferent zaangażuje w realizację projektu 4 lub mniej konsultantów/specjalistów i/lub wśród konsultantów/specjalistów nie będzie osoby ze stopniem naukowym doktora w dziedzinie nauk ekonomicznych – 0 pkt.</li> </ul>	10
6	Profesjonalny charakter opracowania	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent posiada doświadczenia wydawnicze i wydał dotychczas co najmniej 10 profesjonalnych publikacji naukowych w zakresie ekspansji zagranicznej przedsiębiorstw, oznaczonych ISBN – 10 pkt.</li> <li>Oferent nie posiada doświadczeń wydawniczych, tj. nie wydał lub wydał dotychczas 9 lub mniej profesjonalnych publikacji naukowych w zakresie ekspansji zagranicznej przedsiębiorstw, oznaczonych ISBN – 0 pkt.</li> </ul>	10
7	Doświadczenie w zakresie sporządzania PRE	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent zrealizował dotychczas 100 lub więcej projektów, polegających na opracowaniu PRE – 10 pkt.</li> <li>Oferent zrealizował dotychczas 50-99 projektów, polegających na opracowaniu PRE – 5 pkt.</li> <li>Oferent zrealizował dotychczas mniej niż 50 projektów, polegających na opracowaniu PRE – 0 pkt.</li> </ul>	10
8	Doświadczenie w zakresie pozyskiwania dotacji w ramach działania 6.1 POIG	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent pozyskał dotychczas 150 lub więcej dotacji w ramach działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 10 pkt.</li> <li>Oferent pozyskał dotychczas 100-149 dotacji w ramach działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 5 pkt.</li> <li>Oferent pozyskał dotychczas mniej niż 100 dotacji w ramach działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 0 pkt.</li> </ul>	10
9	Doświadczenie w	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ilość klientów, dla których Oferent wykonał usługę</li> </ul>	10



	świadczeniu usług doradczych	<p>doradczą na przestrzeni ostatnich 24 miesięcy wynosi 300 lub więcej – 10 pkt.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Ilość klientów, dla których Oferent wykonał usługę doradczą na przestrzeni ostatnich 24 miesięcy wynosi 200-299 – 5 pkt.</li> <li>Ilość klientów, dla których Oferent wykonał usługę doradczą na przestrzeni ostatnich 24 miesięcy wynosi mniej niż 200 – 0 pkt.</li> </ul>	
10	Posiadane referencje	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent przedkłada 20 lub więcej pisemnych referencji w zakresie projektów, polegających na opracowaniu PRE – 10 pkt.</li> <li>Oferent przedkłada 10-19 pisemnych referencji w zakresie projektów, polegających na opracowaniu PRE – 5 pkt.</li> <li>Oferent nie przedkłada lub przedkłada mniej niż 10 pisemnych referencji w zakresie projektów, polegających na opracowaniu PRE – 0 pkt.</li> </ul>	10
		<b>Razem</b>	<b>100</b>

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą. W przypadku uzyskania takiej samej ilości punktów przez dwóch oferentów, o miejscu na liście rankingowej zadecyduje termin złożenia oferty (oferta złożona wcześniej będzie wyżej na liście).

V-ce PREZES ZARZĄDU

Józef Tyś

PREZES ZARZĄDU

Ryszard Oczałowicz

Podpis

ZAKŁAD MECHANIKA MASZYN  
**"MEROL"**  
 Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
 37-450 STALOWA WOLA  
 ul. Niezłomnych 43, tel. (0-15) 842-50-08  
 fax (0-15) 842-29-38  
 NIP 865-22-22-015. REGON: 831198214